

Роман Евдокимов,  
юрисконсульт

# Практика разработки и сертификации "смешанных" программных решений и платформ.



НАЦИОНАЛЬНЫЙ  
ЦЕНТР ПОДДЕРЖКИ  
И РАЗРАБОТКИ

125375, г. Москва, ул. Тверская, дом 7,  
подъезд 7, 2-ой этаж, офис 1а.

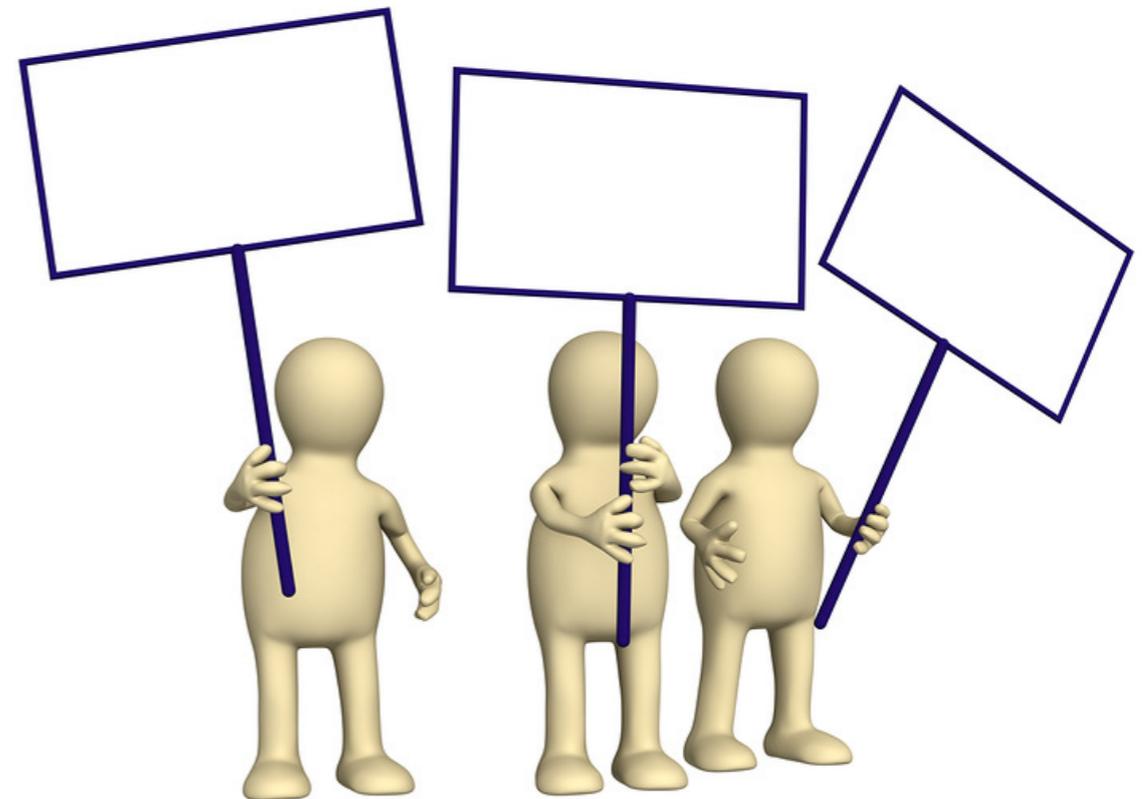
телефон: +7 (495) 988-27-09

факс: +7 (495) 745-40-81

[www.ncpr.su](http://www.ncpr.su)



# Выбор между СПО и проприетарными решениями может выглядеть так:





**И если при выборе  
смещать акценты в сторону  
идеологии,**

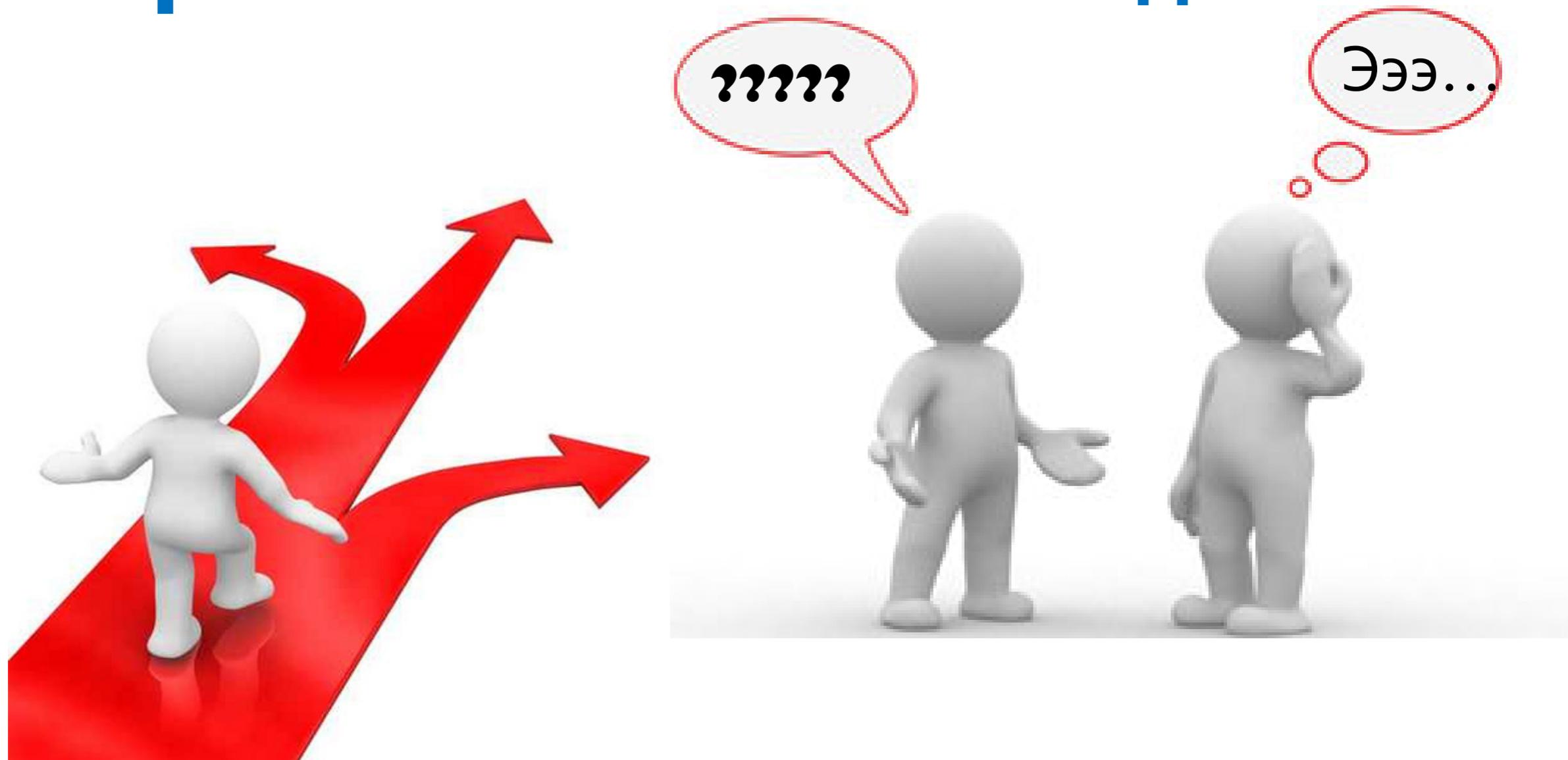


**а не потребностей  
бизнеса...**





## ...то решение может выглядеть так:





**Или даже так:**

**И если выбор сложен...**

НЕСМОТРЯ НА ДЕТАЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ТЕКУЩЕЙ СИТУАЦИИ, Я ТАК И НЕ СМОГ СОСТАВИТЬ ЧЁТКОЕ ПРЕДСТАВЛЕНИЕ ОБ ОБСУЖДАЕМОЙ ПРОБЛЕМЕ В СИЛУ ВОЗНИКШЕГО КОНГИТИВНОГО ДИССОНАНСА.





## ...то выбирать «из двух зол» не обязательно!

Выход - использовать преимущества обеих категорий в интегрированном решении (ОЕМ) «смешанного» типа

Под таким интегрированным решением понимается:

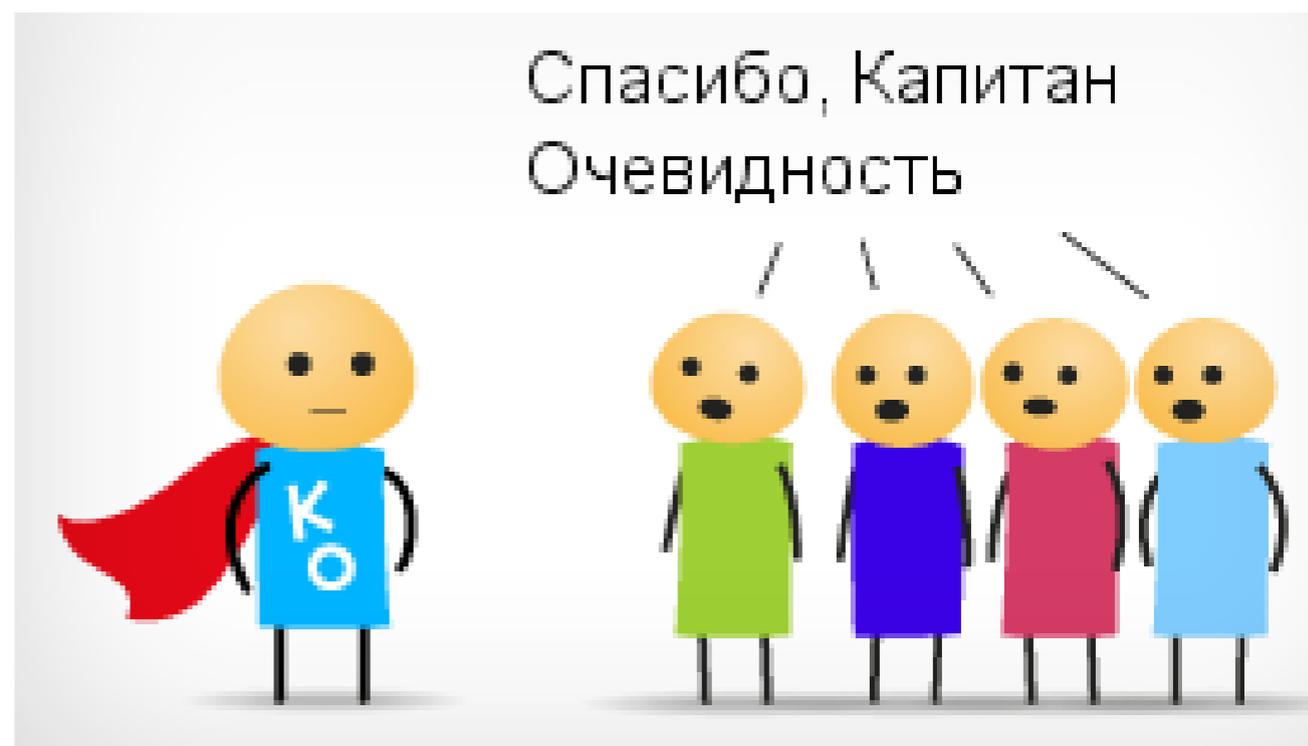
- Использование в решении как СПО-компонент, так и проприетарных компонент разных правообладателей;
- Наличие выбора между набором или видами таких компонент;
- Возможность развития решения «под заказчика».





## Необходимые условия

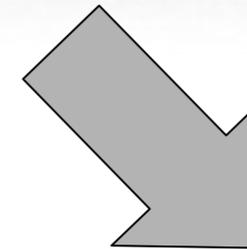
- Договоренности с производителями компонент (заключенные OEM – соглашения), доступ к исходным текстам и документации;
- Ресурсы для разработки и организации поддержки;
- Ориентирование на потребности рынка;
- Своевременная актуализация решения;





## Подходящий тип OEM - решения

- В результате использования различных компонент образуется новое комплексное решение
- При этом перераспределения интеллектуальных прав на сами компоненты не происходит
- Регламентируются лишь права на создание и распространение решения в целом.





## Преимущества для производителя

- Разработка с использованием опыта и компетенции лидеров рынка «по обе стороны баррикад»
- Экономия затрат на производство и маркетинг
- Расширение стека предлагаемых продуктов
- Возможность привлечения партнеров для развития решения
- Возможность расширения рынков сбыта
- Конкурентоспособные цены
- Гибкость в условиях распространения
- «Права на сборку»





## Важные моменты для юриста и бухгалтера:

- Необходимость четкого понимания лицензионной политики каждой из компонент
- Проведение разъяснительной работы с заказчиками, для правильного понимания OEM-схемы
- Выработка оптимального способа распространения решения (лицензия, подписка)
- Вопросы использования компонент решения при его производстве
- Правильный учет нематериальных активов
- Решение вопросов налогообложения



## Преимущества для клиента

- Готовое решение «из коробки», без длительной наладки;
- Меньше «бумажной» волокиты, единая закупка, поддержка, проще учет;
- Экономия IT-бюджета без ущерба качеству;
- Широкие возможности для «кастомизации» решения на заказ.





## Зачем сертифицировать?

Для корректной работы в отдельных сферах необходима аттестация системы.

- На базе несертифицированного ПО
  - ✓ Испытания уникальной системы
  - ✓ Использование дополнительных наложенных средств защиты
  - ✓ Состояние системы жестко фиксируется
  - ✓ При изменении системы (например, обновлении) требуется переаттестация
- На базе сертифицированного ПО
  - ✓ Проверка «корректности сборки» и регламентов функционирования
  - ✓ Вопросы сертификации обновлений берет на себя поставщик ПО
  - ✓ **Результат — упрощение приведения системы в соответствие с требованиями законодательства, экономия на наложенных средствах защиты.**





## Какая сертификация востребована?

- Целевая аудитория: организации, обрабатывающие персональные данные и конфиденциальную информацию
  - Органы государственной власти, финансовый сектор, медицинский сектор и многое другое.
- ✓ Проверка эффективности средств защиты — **сертификация ОУД (или СВТ)**
- ✓ Проверка отсутствия недекларированных возможностей («программных закладок») — **сертификация НДВ**
- ✓ Отсутствие какой-либо сертификации = необходимость использования наложенных средств защиты = потеря большей части преимуществ сертифицированного ПО



## Опыт компании «НЦПР»

- ООО «НЦПР» в сотрудничестве с группой компаний VDEL успешно участвовало в проекте создания смешанных решений на OEM-платформе «Software United» с последующей их сертификацией.



software *united*

- Software United – СПО-платформа, в рамках которой ее участниками были созданы разнообразные программные решения, в том числе смешанного типа.





## Open Referent on Software United

- Сертифицированное ФСТЭК РФ комплексное программное решение, для серверных систем и рабочих станций (ОС + Почта + Документооборот);
- Сочетание СПО и проприетарных компонент, возможность их выбора;
- Гибкость в выборе ОС, лежащей в основе решения, для безболезненной интеграции в существующую инфраструктуру заказчика





## ОЕМ-Партнерство:

- В рамках соответствующей программы партнерами ООО «НЦПР» были реализованы кастомизированные ОЕМ-решения на базе Open Referent, ориентированные на конкретных заказчиков и области применения:
- Банковский сектор
- Органы исполнительной власти
- Интеграция почты и СЭД





## Результаты работ и дальнейшие перспективы

- ✓ Были успешно реализованы крупные проекты по внедрению OEM решений ООО «НЦПР»;
- ✓ Нарботан опыт организации сертификации подобных комплексных решений, проработаны вопросы лицензирования и распространения;
- ✓ Проведена масштабная информационная работа с рынком, разъясняющая возможности и преимущества использование OEM-решений;
- ✓ В настоящее время в разработке находится следующее поколение Open Referent, отражающее актуальное состояние рынка СПО-продуктов.



**Спасибо за Ваше  
время и внимание!**

**Вопросы?**

